

Wir suchen dich zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort in Bochum als:

Kundenberater/ Call-Center-Agent zur Neukundenterminierung für den Außendienst (m/w/d) Quereinsteiger willkommen!

Du denkst, das Thema Energie ist für dich zu kompliziert? Wir zeigen dir, wie einfach Energie sein kann!

Die Contigo Energie AG ist ein seit 2009 etabliertes Unternehmen in der Energiebranche mitten im Herzen des Ruhrgebiets. Unsere Kunden sind ausschließlich Geschäftskunden, für die wir neben der Lieferung von Strom und Gas die Energiekosten umfassend optimieren.

Contigo heißt „mit dir“ und unser Slogan ist „Wir nehmen Energie persönlich“. Das ist unser Anspruch an uns und auch an dich. Wir arbeiten hier alle Hand in Hand und setzen auf all deine individuellen Stärken und fördern deine positive Entwicklung. Du bist bei uns das Aushängeschild zum Kunden und öffnest unserem Vertrieb mit deiner Persönlichkeit die Tür zu unserem gemeinsamen Erfolg. Ohne unsere Kundenberater fehlt der Contigo die Energie, und der Vertriebsmotor gerät ins Stottern. Deshalb suchen wir dich und deine Persönlichkeit. Du fühlst dich angesprochen und fragst dich, welche Perspektiven dich bei der Contigo Energie AG erwarten würden? Der Einstieg bei uns bietet dir viele Möglichkeiten, gemeinsam mit uns als Unternehmen und als Abteilung zu wachsen und dich und deine Fähigkeiten persönlich weiterzuentwickeln. Verschiedene interne Aufstiegsmöglichkeiten sind bei entsprechendem Einsatz deinerseits eigentlich kaum zu verhindern.

Deine Aufgaben

- Vereinbarung von Kundenterminen im B2B-Bereich für unsere Vertriebsmitarbeiter im Außendienst
- Tatkräftige Unterstützung unseres Key-Account-Teams im Tagesgeschäft
- Abfrage von Kundendaten zur Qualifizierung/ Vorbereitung des Termins für den Außendienst
- Organisation des Terminkalenders des jeweiligen Außendienstmitarbeiters

Deine Fähigkeiten und Erfahrungen

- Quereinsteiger willkommen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikationsstärke
- Lust darauf, dich mit uns weiterzuentwickeln
- Selbstständiges und strukturiertes Arbeiten

Contigo bietet dir

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis in einer zukunfts-sicheren Branche
- 40 % Home-Office-Möglichkeit nach der Einarbeitung
- Erste Erfahrungen im Vertrieb mit Weiterentwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten
- Faires Gehalt zzgl. 14,00 Euro Provision pro Termin (MA vereinbaren im Schnitt mindestens 40 - 50 Termine, höhere Terminanzahl ist durchaus möglich)
- Flexible Arbeitszeitmodelle in Voll- und Teilzeit mit Arbeitsbeginn zwischen 7:30 und 9:00 Uhr
- 4-Tage-Woche möglich
- Intensive Einarbeitung und Schulungen
- Betriebliches Gesundheitsbudget sowie Essenszulage und Fahrtkostenzuschuss
- Direkt in der City, beste ÖPNV-Anbindung – Parkplätze vorhanden
- ... und vieles mehr!

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung an:

Contigo Energie AG
Frau Janett Watson
Massenbergstraße 11
44787 Bochum
T +49 234 687598-0
oder per E-Mail an
karriere@contigo-energie.de